



ABL WEBINAR: percorso di accompagnamento per PMI italiane sui mercati dell'Africa Sub-Sahariana

MAGGIO – GIUGNO 2020

Percorso introduttivo

20 maggio
PERCHE' AFRICA:
Un continente di opportunità

21 maggio
PERCHE' AFRICA:
Focus Africa Orientale

27 maggio
PERCHE' AFRICA:
Focus Africa Occidentale

28 maggio
PERCHE' AFRICA:
Focus Africa Australe

Percorso Agribusiness

03 giugno
MARKET ANALISYS

04 giugno
BUSINESS ENVIRONMENT

05 giugno
CROSS CULTURAL AND
BUSINESS MODEL

Incontri 1to1 – ITA
MY BUSINESS STRATEGY

Percorso Infrastrutture/ costruzioni

09 giugno
MARKET ANALISYS

10 giugno
BUSINESS ENVIRONMENT

11 giugno
CROSS CULTURAL AND
BUSINESS MODEL

Incontri 1to1 – ITA
MY BUSINESS STRATEGY

Percorso Energia

16 giugno
MARKET ANALISYS

17 giugno
BUSINESS ENVIRONMENT

18 giugno
CROSS CULTURAL AND
BUSINESS MODEL

Incontri 1to1 – ITA
MY BUSINESS STRATEGY

Percorso Moda

23 giugno
MARKET ANALISYS

24 giugno
BUSINESS ENVIRONMENT

25 giugno
CROSS CULTURAL AND
BUSINESS MODEL

Incontri 1to1 – ITA
MY BUSINESS STRATEGY

WEBINAR - Percorso introduttivo

PERCHE' AFRICA: PERCHE' ESSERCI



20 maggio - 90 min

PERCHE' AFRICA: LA NUOVA FRONTIERA DEL BUSINESS

ore 10:30 - 12:00

10 min	Introduzione ICE, SACE SIMEST, Confindustria Assafrica & Mediterraneo
15 min	Perché Africa, perché esserci Massimo Zurrini – Direttore InfoAfrica
15 min	Outlook geo-politico Min. Giuseppe Mistretta, Direttore generale Mondializzazione, Ministero Affari esteri e della cooperazione internazionale
15 min	Outlook economico: Alessandro Terzulli – Chief Economist SACE SIMEST
15 min	Quante Afriche in Africa: la dimensione socio-culturale Dioma Cleophas Adrien, Presidente Italia-Africa Business Week
10 min	Storie italiane di successo : 2 PMI si raccontano
10 min	Q&A

21 maggio – 90 min

FOCUS AFRICA ORIENTALE

ore 10:30 - 12:00

5 min	Introduzione ICE, SACE SIMEST, Confindustria Assafrica & Mediterraneo
10 min	Outlook geo-politico regionale Massimo Zurrini – Direttore InfoAfrica
30 min	Outlook economico regionale e settori più performanti: Alessandro Terzulli – Chief Economist SACE SIMEST
25 min	Opportunità per le imprese italiane – cosa vendere e dove investire. Il supporto di ICE Agenzia Simona Autuori – Direttore ICE Addis Abeba
10 min	Storie italiane di successo : 2 PMI si raccontano
10 min	Q&A

WEBINAR - Percorso introduttivo

PERCHE' AFRICA: UN CONTINENTE DI OPPORTUNITÀ



27 maggio – 90 min

FOCUS AFRICA OCCIDENTALE

ore 10:30 - 12:00

5 min	Introduzione ICE, SACE SIMEST, Confindustria Assafrica & Mediterraneo
10 min	Outlook geo-politico regionale: Massimo Zaurrini – Direttore InfoAfrica
30 min	Outlook economico regionale e settori più performanti: Alessandro Terzulli – Chief Economist SACE SIMEST
25 min	Opportunità per le imprese italiane – cosa vendere e dove investire Il supporto di ICE Agenzia Alessandro Gerbino – Direttore ICE Accra
10 min	Storie italiane di successo : 2 PMI si raccontano
10 min	Q&A

28 maggio – 90 min

FOCUS AFRICA AUSTRALE

ore 10:30 - 12:00

5 min	Introduzione ICE, SACE SIMEST, Confindustria Assafrica & Mediterraneo
10 min	Outlook geo-politico regionale: Massimo Zaurrini – Direttore InfoAfrica
25 min	Outlook economico regionale e settori più performanti: Alessandro Terzulli – Chief Economist SACE SIMEST
30 min	Opportunità per le imprese italiane – cosa vendere e dove investire. Il supporto di ICE Agenzia Elisabetta Merlino – Direttore ICE Luanda Gianni Loreti – Direttore ICE Maputo
10 min	Storie italiane di successo : 2 PMI si raccontano
10 min	Q&A

PERCORSO AGRIBUSINESS : Etiopia e Angola

ore 10:30 - 12:00

03 giugno - 90 min MARKET ANALYSIS

5 min	Introduzione – Fabio Santoni, Faculty ICE
15 min	Metodologia e strumenti di analisi del mercato – Fabio Santoni Faculty ICE
20 min	Opportunità in Etiopia - ICE Addis Abeba
20 min	Opportunità in Angola - ICE Luanda
20 min	Paesi A&B a confronto – Fabio Santoni Faculty ICE <ul style="list-style-type: none"> 1. Analisi mercato Macro Settore /sub settori 2. Domanda locale , Prezzi, Distribuzione, etc.
10 min	Q&A

1. Inquadramento del settore e strategia governativa
2. Interscambio del settore con l'estero: partner commerciali e posizionamento Italiano
3. Opportunità per le aziende italiane nel settore: cosa vendere? | dove investire?
4. Approccio al mercato: cosa fare e cosa non fare
5. Attività Agenzia ICE nel settore

04 giugno- 90 min BUSINESS ENVIRONMENT

5 min	Introduzione – Fabio Santoni Faculty ICE
15 min	Contrattualistica paesi A&B Studio BonelliErede
15 min	Logistica & dogane paesi A&B Fulvio Liberatore– Faculty ICE
15 min	Finanza agevolata per progetti di internazionalizzazione in Africa Carlo De Simone - SACE SIMEST
15 min	Strumenti di prevenzione e di protezione dal rischio di credito Mariangela Siciliano - SACE SIMEST
15 min	Finanziamenti Internazionali TBC
10 min	Q&A

05 giugno - 90 min CROSS CULTURAL AND BUSINESS MODEL

5 min	Introduzione – Fabio Santoni Faculty ICE
20 min	Cross cultural management in Africa – Umberto Trulli, Faculty ICE
10 min	Q&A
20 min	Business Modelling – Fabio Santoni Faculty ICE <ul style="list-style-type: none"> ↳ Come preparare un Business Model e centrarlo per una attività in Africa
20 min	Business Planning – Fabio Santoni Faculty ICE <ul style="list-style-type: none"> ↳ Come realizzare un Business Plan per una attività in Africa
15 min	Q&A

Incontri 1to1 - 30 min MY BUSINESS STRATEGY

5 min	5 min	30 min	5 min
Introduzione – Fabio Santoni Faculty ICE	Presentazione Azienda - Referente aziendale	Analisi, commenti, correzioni sui BM & BP fatti dall'azienda – Fabio Santoni Faculty ICE	Q&A LIVE – Fabio Santoni Faculty ICE

PERCORSO INFRASTRUTTURE/COSTRUZIONI: Nigeria e Uganda

ore 10:30 - 12:00

09 giugno - 90 min MARKET ANALYSIS

5 min	Introduzione – Rita Ricciardi Faculty ICE
15 min	Metodologia e strumenti di analisi del mercato – Rita Ricciardi Faculty ICE
20 min	Opportunità in Uganda - ICE Addis Abeba
20 min	Opportunità in Nigeria - ICE Accra
20 min	Paesi A&B a confronto – Rita Ricciardi Faculty ICE
10 min	Q&A

1. Inquadramento del settore e strategia governativa
2. Interscambio del settore con l'estero: partner commerciali e posizionamento Italiano
3. Opportunità per le aziende italiane nel settore: cosa vendere? | dove investire?
4. Approccio al mercato: cosa fare e cosa non fare
5. Attività Agenzia ICE nel settore

10 giugno - 90 min BUSINESS ENVIRONMENT

5 min	Introduzione – Rita Ricciardi Faculty ICE
15 min	Contrattualistica Internazionale: gare, assegnazioni dirette e PPP - Studio Legale
15 min	Logistica & dogane paesi A&B Fulvio Liberatore – Faculty ICE
15 min	Finanza agevolata per progetti di internazionalizzazione in Africa Carlo De Simone - SACE SIMEST
15 min	Strumenti di prevenzione e di protezione dal rischio di credito Mariangela Siciliano - SACE SIMEST
15 min	Finanziamenti Internazionali TBC
10 min	Q&A

11 giugno - 90 min CROSS CULTURAL AND BUSINESS MODEL

5 min	Introduzione – Rita Ricciardi Faculty ICE
20 min	Cross cultural management in Africa – Umberto Trulli, Faculty ICE
10 min	Q&A
20 min	BUSINESS MODELLING – Rita Ricciardi Faculty ICE ↳ Come preparare un Business Model e centrarlo per una attività in Africa
20 min	BUSINESS PLANNING – Rita Ricciardi Faculty ICE ↳ Come realizzare un Business Plan per una attività in Africa
15 min	Q&A

Incontri 1to1 - 30 min MY BUSINESS STRATEGY

5 min	5 min	30 min	5 min
Introduzione – Rita Ricciardi Faculty ICE	Presentazione Azienda - Referente aziendale	Analisi, commenti, correzioni sui BM & BP fatti dall'azienda – Rita Ricciardi Faculty ICE	Q&A LIVE - Rita Ricciardi Faculty ICE

PERCORSO ENERGIA: Kenia e Mozambico

ore 10:30 - 12:00

16 giugno - 90 min MARKET ANALYSIS

5 min	Introduzione – Marco Aresti, Faculty ICE
15 min	Metodologia e strumenti di analisi del mercato – Marco Aresti, Faculty ICE
20 min	Opportunità in Kenya - ICE Addis Abeba
20 min	Opportunità in Mozambico - ICE Maputo
20 min	Paesi A&B a confronto – Faculty ICE
10 min	Q&A

1. Inquadramento del settore e strategia governativa
2. Interscambio del settore con l'estero: partner commerciali e posizionamento Italiano
3. Opportunità per le aziende italiane nel settore: cosa vendere? | dove investire?
4. Approccio al mercato: cosa fare e cosa non fare
5. Attività Agenzia ICE nel settore

17 giugno - 90 min BUSINESS ENVIRONMENT

5 min	Introduzione – Marco Aresti, Faculty ICE
15 min	Contrattualistica Internazionale: gare, assegnazioni dirette e PPP - Studio Legale
15 min	Logistica & dogane paesi A&B Fulvio Liberatore – Faculty ICE
15 min	Finanza agevolata per progetti di internazionalizzazione in Africa Carlo De Simone - SACE SIMEST
15 min	Strumenti di prevenzione e di protezione dal rischio di credito Mariangela Siciliano - SACE SIMEST
15 min	Finanziamenti Internazionali TBC
10 min	Q&A

18 giugno - 90 min CROSS CULTURAL AND BUSINESS MODEL

5 min	Introduzione – Marco Aresti, Faculty ICE
20 min	Cross cultural management in Africa – Umberto Trulli, Faculty ICE
10 min	Q&A
20 min	BUSINESS MODELLING – Marco Aresti, Faculty ICE
20 min	↳ Come preparare un Business Model e centrarlo per una attività in Africa
20 min	BUSINESS PLANNING – Marco Aresti, Faculty ICE
20 min	↳ Come realizzare un Business Plan per una attività in Africa
15 min	Q&A

Incontri 1to1 - 30 min MY BUSINESS STRATEGY

5 min	5 min	30 min	5 min
Introduzione – Marco Aresti, Faculty ICE	Presentazione Azienda - Referente aziendale	Analisi, commenti, correzioni sui BM & BP fatti dall'azienda – Marco Aresti, Faculty ICE	Q&A LIVE – Marco Aresti, Faculty ICE

PERCORSO MODA: Etiopia e Ghana

ore 10:30 - 12:00

23 giugno - 90 min MARKET ANALYSIS

5 min	Introduzione – Faculty ICE
15 min	Metodologia e strumenti di analisi del mercato – Faculty ICE
20 min	Opportunità in Etiopia - ICE Addis Abeba
20 min	Opportunità in Ghana - ICE Accra
20 min	Paesi A&B a confronto – Faculty ICE
10 min	Q&A

1. Inquadramento del settore e strategia governativa
2. Interscambio del settore con l'estero: partner commerciali e posizionamento Italiano
3. Opportunità per le aziende italiane nel settore: cosa vendere? | dove investire?
4. Approccio al mercato: cosa fare e cosa non fare
5. Attività Agenzia ICE nel settore

24 giugno - 90 min BUSINESS ENVIRONMENT

5 min	Introduzione – Faculty ICE
15 min	Contrattualistica paesi A&B Studio BonelliErede
15 min	Logistica & dogane paesi A&B Fulvio Liberatore – Faculty ICE
15 min	Finanza agevolata per progetti di internazionalizzazione in Africa Carlo De Simone - SACE SIMEST
15 min	Strumenti di prevenzione e di protezione dal rischio di credito Mariangela Siciliano - SACE SIMEST
15 min	Finanziamenti Internazionali TBC
10 min	Q&A

25 giugno - 90 min CROSS CULTURAL AND BUSINESS MODEL

5 min	Introduzione – Faculty ICE
20 min	Cross cultural management in Africa – Umberto Trulli, Faculty ICE
10 min	Q&A
20 min	BUSINESS MODELLING – Faculty ICE ↳ Come preparare un Business Model e centrarlo per una attività in Africa
20 min	BUSINESS PLANNING – Faculty ICE ↳ Come realizzare un Business Plan per una attività in Africa
15 min	Q&A

Incontri 1to1 - 30 min MY BUSINESS STRATEGY

5 min	5 min	30 min	5 min
Introduzione – Faculty ICE	Presentazione Azienda - Referente aziendale	Analisi, commenti, correzioni sui BM & BP fatti dall'azienda – Faculty ICE	Q&A LIVE – Faculty ICE